"El éxito económico: Una exploración comparativa de Nueva Zelanda y Puerto Rico"

13 de agosto de 2023

by Francisco Rodríguez-Castro
frc@birlingcapital.com

Panorama de Nueva Zelanda

Puerto Rico debe aspirar a convertirse en uno de los territorios más competitivos del mundo y para ello, debemos compararnos con una de las naciones más competitivas del mundo que, al igual que nosotros, tuvo increíbles retos antes de emprender un nuevo camino hacia la grandeza.

Las trayectorias de Nueva Zelanda y Puerto Rico hacia convertirse en naciones competitivas pueden ser bastante similares; destacaremos las estrategias que impulsaron el crecimiento económico de Nueva Zelanda y estableceremos comparaciones con los retos de Puerto Rico. Al examinar el éxito de Nueva Zelanda e identificar las lecciones pertinentes, tenemos previsto presentar un plan de acción integral para que Puerto Rico mejore su crecimiento económico y su competitividad.

Nueva Zelanda tiene un PIB de $250 mil millones con un ingreso per cápita de $46,420, una población total de 5,122,600 millones y un área total de 103,798.93 millas cuadradas o 31 veces más grande que Puerto Rico.

La trayectoria de Nueva Zelanda hasta convertirse en una de las naciones más competitivas del mundo se caracterizó por una combinación de políticas estratégicas, reformas progresistas y un compromiso con la innovación.

En las siguientes secciones se detallan los aspectos clave que contribuyeron a que Nueva Zelanda ocupara un lugar destacado en el ranking de competitividad y se ofrece una comprensión más profunda de cómo se aplicaron estas estrategias:

1. **Diversificación de la economía:** Nueva Zelanda reconoció las limitaciones de depender únicamente de sus exportaciones agrícolas tradicionales. Para lograr la diversificación económica, pusieron en marcha:

- Inversión en Investigación y Desarrollo (I+D): Las iniciativas de I+D financiadas por el Gobierno en diversos sectores, como la tecnología, la sanidad y la agricultura. Esta iniciativa conduce al desarrollo de nuevos productos y servicios con potencial de mercado mundial.
- Centros de innovación: La creación de hubs de innovación y centros de investigación fomentó la colaboración entre el mundo académico, la industria y las startups, promoviendo una cultura de la innovación.

2. **Liberalización del comercio:** La participación en acuerdos comerciales mundiales y la reducción de las barreras comerciales abrieron nuevas vías de crecimiento económico:

   - Acuerdo de Estrechamiento de las Relaciones Económicas (CER): El acuerdo CER con Australia estableció una zona de libre comercio, facilitando la circulación de bienes, servicios y personas entre ambos países.
   - Diversas asociaciones comerciales: Nueva Zelanda persiguió activamente acuerdos comerciales con diversas regiones, incluidas Asia-Pacífico y Europa, ampliando sus mercados de exportación.

3. **Mano de obra cualificada:** Las inversiones en educación y formación desempeñaron un papel crucial en la creación de una mano de obra cualificada:

   - Reformas educativas: Las continuas mejoras en el sistema educativo alinearon los planes de estudio con las necesidades de la industria, haciendo hincapié en las materias STEM, la educación técnica y la formación profesional.
   - Educación internacional: La atracción de estudiantes internacionales potenció el intercambio cultural y contribuyó a la Economía al generar ingresos por las tasas académicas.

4. **Reformas normativas:** Los esfuerzos de Nueva Zelanda por crear un entorno empresarial favorable fueron decisivos para atraer inversiones:

   - Facilidad para hacer negocios: Agilización de los procesos normativos, reducción de las trabas burocráticas y simplificación de los procedimientos para la creación y el funcionamiento de las empresas.
   - Incentivos a la inversión: El gobierno ofreció incentivos para atraer inversión extranjera directa, como exenciones fiscales, subvenciones y ayudas para establecer nuevas empresas.

5. **Prácticas sostenibles:** La adopción de prácticas sostenibles y medioambientales contribuyó a la competitividad de Nueva Zelanda:

   - Transición hacia una energía limpia: Las inversiones en fuentes de energía renovables como la hidroeléctrica, la eólica y la geotérmica garantizaron un suministro energético fiable y sostenible.

- Innovación agrícola: El sector agrícola adoptó prácticas agrícolas sostenibles, agricultura ecológica y productos de valor añadido, atendiendo a la demanda mundial de bienes producidos éticamente.

6. **Calidad de vida y equilibrio entre trabajo y vida privada:** El énfasis de Nueva Zelanda en la calidad de vida y el equilibrio entre trabajo y vida privada fue una característica atractiva tanto para los profesionales cualificados como para los inversores:

    - Belleza natural y estilo de vida: Los impresionantes paisajes del país, las oportunidades recreativas al aire libre y un entorno seguro contribuyen a una alta calidad de vida.
    - Políticas de trabajo flexibles: La promoción de acuerdos de trabajo flexibles y opciones de trabajo remoto aumentaron aún más el atractivo para los locales y expatriados.

7. **Gobierno sólido y estabilidad política:** La gobernanza eficaz y la estabilidad política fomentaron un entorno propicio para el crecimiento económico:

    - Transparencia y rendición de cuentas: Unos marcos normativos claros, una gobernanza sin corrupción y una administración pública eficiente contribuyeron a crear un entorno empresarial estable.
    - Estabilidad sociopolítica: El consenso político, la cohesión social y un sólido Estado de Derecho sentaron las bases para la planificación y el desarrollo a largo plazo.

En resumen, el camino de Nueva Zelanda para convertirse en una de las naciones más competitivas del mundo se guió por un planteamiento global que combinaba la diversificación económica, la innovación, la educación, una normativa favorable, la sostenibilidad y consideraciones relativas a la calidad de vida. Estas estrategias, respaldadas por una gobernanza eficaz y la estabilidad política, crearon un entorno en el que las empresas podían prosperar, las inversiones podían fluir y el capital humano podía desarrollar todo su potencial. Es este enfoque holístico del que Puerto Rico podría aprender y adaptar a su contexto único para mejorar su crecimiento económico y su competitividad global.

Panorama de Puerto Rico

Puerto Rico tiene un PIB de $106,500 millones, un 42.6% menos que Nueva Zelanda, un ingreso per cápita de 22.419 dólares, un 48.29% menos, una población total de 3,111,874 millones, un 60.7% menos, y una superficie total de 3,360.5 millas cuadradas, 31 menos que Puerto Rico.

A continuación esbozamos el plan de acción para Puerto Rico, basándonos en las lecciones del éxito de Nueva Zelanda:

1. **Diversificación económica:** Fomentar la diversificación económica implica dejar de depender excesivamente de un número limitado de industrias, como la manufactura, y promover el crecimiento de nuevos sectores. Puerto Rico puede lograrlo.

- Identificar industrias emergentes: Realizar estudios de mercado exhaustivos para identificar industrias con potencial de crecimiento, como las energías renovables, las nuevas empresas tecnológicas, la biotecnología y la agricultura sostenible.
- Incentivar la inversión: Ofrecer incentivos fiscales, subvenciones y ayudas para atraer a inversores locales y extranjeros a estos sectores emergentes, fomentando la innovación y la creación de empleo.
- Apoyar a las empresas emergentes: Establecer incubadoras y aceleradoras que proporcionen recursos, tutoría y financiación a las startups de sectores emergentes.
- Crear áreas en las 78 ciudades con permisos automáticos para una amplia gama de negocios convertirá a Puerto Rico en una isla con facilidad para hacer negocios y triplicará el número de nuevas empresas en toda la isla.

2. **Educación y desarrollo de la mano de obra:** El desarrollo de una mano de obra cualificada y competitiva es crucial para el crecimiento económico sostenible. Para abordar el problema de la fuga de cerebros y retener el talento local:

    - Modernizar la educación: Invertir en modernizar y mejorar el sistema educativo para adaptarlo a las necesidades de las industrias emergentes. La educación STEM debe convertirse en nuestro mantra, promoviendo la ciencia, la tecnología, la ingeniería y las matemáticas.
    - Formación profesional: Mejorar y crear programas de formación profesional que doten a las personas de habilidades prácticas demandadas por industrias como la manufacturera, la tecnológica y la de energías renovables.
    - Colaboración con la enseñanza superior: Forjar asociaciones entre las universidades locales y las industrias para garantizar que la educación esté alineada con los requisitos actuales y futuros de la mano de obra.

3. **Acuerdos comerciales:** La participación activa en acuerdos comerciales puede ampliar el acceso de Puerto Rico al mercado y potenciar el crecimiento económico:

    - Asociaciones regionales: Buscar la participación en acuerdos comerciales regionales, como la Comunidad del Caribe (CARICOM), el Sistema de Integración Centroamericana (SICA), el TLC República Dominicana-Centroamérica (CAFTA-DR) y Mercosur, entre otros, para acceder a mercados más amplios de bienes y servicios.
    - Acuerdos comerciales globales: Explorar oportunidades para unirse a acuerdos comerciales globales, como el Acuerdo Estados Unidos-México-Canadá (USMCA), el Acuerdo Integral y Progresivo de Asociación Transpacífico (CPTPP) o acuerdos comerciales bilaterales con socios comerciales clave.
    - Promoción de las exportaciones: Empoderar a las agencias de promoción comercial con incentivos, subvenciones, designación automática para ayudar a las empresas locales a ingresar a los mercados internacionales y navegar por las regulaciones comerciales.

4. **Gestión fiscal y gobernanza:** Aunque la Junta de Supervisión y Gestión Financiera revisa todas las decisiones financieras, debemos crear una implementación financiera rigurosa una vez que Puerto Rico salga de la bancarrota. Abordar los retos fiscales y mejorar la gobernanza son esenciales para crear un entorno propicio para el crecimiento económico:

- Legislación de limitación de la deuda: Promulgar legislación que establezca límites claros a la cantidad de deuda en que puede incurrir el Gobierno, tanto en términos absolutos como en porcentaje del PIB. Estos límites pueden basarse en la capacidad de Puerto Rico para atender el servicio de la deuda sin comprometer los servicios esenciales.
- Transparencia y rendición de cuentas: Aumentar la transparencia en las operaciones gubernamentales, la asignación presupuestaria y la contratación pública para generar confianza y atraer inversiones.
- Presupuestación plurianual con planificación a largo plazo: Desarrollar una presupuestación plurianual exhaustiva que incluya proyecciones a largo plazo de ingresos y gastos. Este planteamiento promueve una mejor planificación, reduce la toma de decisiones a corto plazo y ayuda a identificar posibles desfases presupuestarios.
- Reformas estructurales: debemos transformar el Gobierno suprimiendo organismos, servicios y burocracia innecesarios, creando un gobierno más espartano y ágil. También reducirá significativamente la relación entre ingresos y gastos.
- Medidas de eficiencia: Aplicar medidas de ahorro en todos los organismos de la Administración para asignar los recursos de forma eficaz y dirigir los fondos hacia iniciativas estratégicas.

5. **Inversión en infraestructuras:** La mejora de las infraestructuras es un factor esencial para la competitividad económica:

    - Modernización del transporte: Modernizar las redes de transporte, incluyendo carreteras, puertos y aeropuertos, y convertir el "Tren Urbano" en una solución real de transporte masivo para mejorar la conectividad y facilitar el movimiento de bienes y personas.
    - Desarrollo de energías renovables: Invertir en infraestructuras de energías renovables para reducir los costes energéticos, mejorar la sostenibilidad y atraer a industrias de alto consumo energético.
    - Conectividad digital: Ampliar el acceso a Internet de alta velocidad en toda la isla para apoyar las industrias digitales y las oportunidades de trabajo a distancia.

En resumen, Puerto Rico tiene el potencial de mejorar su crecimiento económico y su competitividad extrayendo lecciones del éxito de Nueva Zelanda y aplicando un plan de acción integral. Diversificando la economía, invirtiendo en educación y desarrollo de la mano de obra, participando en acuerdos comerciales, abordando los retos fiscales y mejorando las infraestructuras, Puerto Rico puede transformar su panorama económico y crear un futuro más resistente y próspero para sus ciudadanos.

La última palabra: Maurice McTigue y el milagro neozelandés

Maurice McTigue desempeñó un papel fundamental en las reformas económicas que contribuyeron a lo que a menudo se conoce como el "milagro neozelandés". Fue vital en la aplicación de políticas que transformaron la economía y el funcionamiento del gobierno neozelandés durante las décadas de 1980 y 1990. Sus contribuciones se centraron en la desregulación, la privatización, la responsabilidad fiscal y la eficiencia gubernamental. He aquí algunas de sus notables contribuciones:

1. Desregulación económica
2. Reformas y privatización de las empresas estatales
3. Responsabilidad fiscal
4. Reformas del sector público
5. Potenciación de los gobiernos locales
6. Racionalización del Gobierno
7. Crecimiento orientado a la exportación

Las contribuciones de Maurice McTigue se basaban en la creencia de que capacitar a los individuos, las empresas y las comunidades locales, minimizando al mismo tiempo la intervención del gobierno, podía conducir a un crecimiento económico sostenible.

Las lecciones del trabajo de McTigue ponen de relieve el potencial de otras economías, incluida la de Puerto Rico, para lograr transformaciones similares mediante la adopción de políticas que fomenten el crecimiento impulsado por el mercado, la responsabilidad fiscal, la gobernanza eficiente y un entorno empresarial abierto.

¿Están preparados nuestros líderes políticos para lograr tal transformación?

Lo importante en el desarrollo de políticas es saber primero si las políticas actuales funcionan o si actividades diferentes producirían mejores resultados. El requisito fundamental es identificar el beneficio público que se busca y, a continuación, buscar pruebas de que las acciones recientes repercuten beneficiosamente en ese resultado. En ausencia de esta prueba, cada decisión tomada puede describirse como "Anclada en creencias filosóficas".

"El lienzo del futuro de Puerto Rico se pinta pincelada a pincelada con las decisiones cruciales de hoy; cada decisión sirve como un color que podría definir si nuestro trabajo es una obra maestra o un fracaso; el futuro está en nuestras manos".

The Spyglass@ es un informe semanal preparado por Birling Capital LLC y es un resumen de determinados acontecimientos geopolíticos, económicos, de mercado y de otro tipo recientes que pueden ser de interés para los clientes y asociados de Birling Capital LLC. Este informe está destinado únicamente a fines de información general, no es un resumen completo de los asuntos a los que se hace referencia y no representa asesoramiento de inversión, jurídico, normativo o fiscal. Se advierte a los destinatarios de este informe que soliciten asesoramiento profesional adecuado en relación con cualquiera de los asuntos tratados en este informe a la luz de la situación particular de los destinatarios. Birling Capital no se compromete a mantener a los destinatarios de este informe informados de futuros desarrollos o cambios en cualquiera de los asuntos tratados en este informe. Birling Capital. El símbolo del hombre y el tronco y Birling Capital son marcas registradas de Birling Capital. Todos los derechos reservados.